



PRILIKA ZA PREUZIMANJE

TVRTKA ZA PRIVATNE TRANSFERE U
HRVATSKOJ

O BIZNISU

Etabilirana hrvatska tvrtka koja posluje u nišnom tržištu privatnih transfera, nudeći usluge prijevoza do i od zračne luke, međugradskog prijevoza te višednevnog prijevoza diljem Hrvatske i odabranih susjednih zemalja. Tvrtka posluje već 10 godina i izgradila je snažnu reputaciju među domaćim i međunarodnim klijentima.

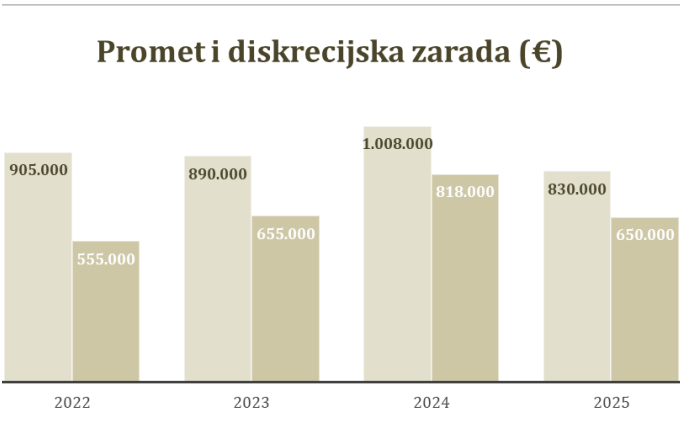
KLJUČNI PODACI

Tražena cijena **600.000 eura**

- Raznolike usluge prijevoza: do zračne luke, jednodnevni izleti, višednevna putovanja, razni događaji
- Klijenti uključuju velike zrakoplovne kompanije i turističke agencije
- Prodajno tržište: prvenstveno Hrvatska, uz povremene vožnje u Sloveniju, Bosnu, Italiju i C. Goru
- Više od 10.000 obavljenih transfera u 2024. godini
- Vozni park: 3 minibusu, 10 minivana, 5 sedana
- Snažna online prisutnost i visoka pozicija na Googleu
- Dugoročni ugovori s Booking.com-om i ključnim turističkim agencijama
- Poslovnice u Zagrebu, Zadru, Splitu i Dubrovniku
- Stabilan potencijal rasta – očekivano godišnje povećanje od 3–5%

Financije

- Stabilan i profitabilan biznis sa bruto profitnom maržom od cca. 25%
- Poslovanje ostvaruje prijavljeni godišnji prihod, uz dodatni diskrecijski novčani tok koji povećava ukupnu profitabilnost.
- U 2025. se očekuje pad zbog ulaska međunarodnih tvrtki koje rade dumping cijena na booking.com platformi, to se događalo nekoliko puta u prošlosti i završilo je zatvaranjem tih tvrtki zbog neodrživog poslovanja



RAZLOG PRODAJE

Trenutni vlasnici usmjeravaju se na druge poslovne prilike, što stvara izvrsnu šansu za kupca da preuzme dokazano i ugledno poslovanje u području transfera.

ZAŠTO JE OVO DOBRA INVESTICIJA?

- Etablirani brend s izvrsnim recenzijama i stalnim klijentima
- Snažna online prisutnost koja donosi značajan broj rezervacija
- Ugovori s agencijama, online platformama i operaterima
- Vozni park i poslovanje spremni za trenutačno preuzimanje
- Lokalna stručnost u području turističkog prijevoza u Hrvatskoj
- Povrat investicije u 3 godine
- Vrijednost pokretnina od cca. 235.000 eura koje ulaze u biznis

DALJNI KORACI I PROCES PRODAJE

✓	Iskaz interesa i potpisivanje NDA-a (ugovora o povjerljivosti)
✓	Pristup Informacijskom Memorandumu (detaljnijoj prezentaciji o biznisu)
✓	Sastanak s upravom/vlasnikom i Q&A sesija
✓	Podnošenje neobvezujuće ponude s predloženim uvjetima
✓	Izrada term sheet-a i sklapanje konačnog ugovora



O NAMA

VM CONSULTING je savjetnička tvrtka u kojoj pomažemo prodavačima i kupcima u procesu prodaje tvrtki. Brinemo da taj kompleksan proces prođe što bezbolnije, transparentnije i brže za sve sudionike. Od procjenjivanja vrijednosti tvrtke, traženju kupaca, pregovaranja, sve do potpisa kupoprodajnog ugovora.

Svaki poduzetnik može biti miran jer smo s njim na svakom koraku ovog važnog puta.

Vlasnik: Vedran Mrkša



— vm consulting —